



Scuola di Alta Formazione

Biennio 2024-2025



Chi siamo

L'UNIONE NAZIONALE AVVOCATI per la MEDIAZIONE (U.N.A.M.) è una associazione che riunisce i professionisti del mondo forense che sostengono e promuovono la mediazione, la negoziazione e, in genere, le metodologie consensuali di risoluzione dei conflitti.

U.N.A.M. è stata costituita a Firenze nell'aprile del 2014 e, nel 2019, ha ottenuto il riconoscimento di associazione specialistica forense maggiormente rappresentativa ai sensi dell'art. 35, co. 1, lett. s, della Legge n. 247/2012 e del Regolamento C.N.F. 11 aprile 2013, n. 1.

Tra gli obiettivi di U.N.A.M., oltre alla promozione e diffusione dei metodi di risoluzione consensuale del contenzioso, vi è anche quello di costituire una rete di professionisti particolarmente sensibili all'approccio consensuale e collaborativo nella soluzione dei conflitti, nonché quello di elaborare adeguati percorsi formativi per quanti vogliono proporsi come esperti nella materia.



La Scuola

La Scuola di Alta Formazione è istituita in ragione dell'iscrizione di U.N.A.M. nella Sezione n. 2 dell'Elenco delle associazioni forensi specialistiche maggiormente rappresentative, tenuto dal C.N.F. ai sensi dell'art. 2 del Regolamento 11 aprile 2013, n. 1, recante: *"Norme per l'istituzione e le modalità di tenuta dell'elenco delle associazioni forensi specialistiche maggiormente rappresentative"* e successive modifiche.

Nel rispetto del suddetto Regolamento, la Scuola assicura un'offerta formativa nel settore specialistico di proprio interesse e organizza le attività per l'aggiornamento professionale dei propri iscritti attraverso la sede centrale e le sedi operative presenti nei diversi distretti di Corte di appello, anche in convenzione con la Scuola Superiore dell'Avvocatura ed i competenti Dipartimenti delle Università di Bologna, Firenze, Perugia e Trento.



L'organigramma

COMITATO DI GESTIONE

Direttore:

- **Avv. Maurizio Di Rocco**

Vice Direttore:

- **Avv. Tiziana Rosania (Segretario generale U.N.A.M.)**

Componenti:

- **Avv. Mauro Carlo Bonini (Presidente U.N.A.M.)**
- **Avv. Maria Agnino (Vice Presidente U.N.A.M.)**
- **Avv. Anna Napoli (Delegata alla formazione U.N.A.M.)**

COMITATO SCIENTIFICO

- **Prof. Francesco Paolo Luiso**
- **Prof. Mauro Bove**
- **Prof.ssa Paola Lucarelli**
- **Prof.ssa Silvana Dalla Bontà**
- **Prof.ssa Elena Zucconi Galli Fonseca**
- **Avv. Carlo Mastellone**
- **Avv. Angelo Santi**

Il Corso di Alta Formazione

Il Corso biennale di formazione per avvocati e giuristi che assistono le parti in mediazione e negoziazione costituisce il fiore all'occhiello dell'offerta formativa della Scuola di Alta Formazione di U.N.A.M.

- Il Corso si svolge nell'arco di due anni solari per un totale di oltre 100 ore di lezione, tenute sia in presenza che a distanza (*online*), articolate attraverso una serie di workshops ed eventi seminariali distinti, tenuti da docenti e relatori di chiara fama nazionale ed internazionale.
- I workshops si terranno con cadenza di regola mensile nelle giornate di venerdì, dalle 10:00 alle 18:30, se in presenza, e dalle 15:00 alle 18:30 se *online*, tra il 23 marzo ed il 6 dicembre 2024 (primo anno) e tra il 14 febbraio ed il 6 dicembre 2025 (secondo anno).
- Le lezioni in presenza si svolgeranno a Bologna, presso la Sala Convegni dell'Ospitalità San Tommaso d'Aquino, in via S. Domenico n. 1.



Il corso di Alta Formazione

Focus sulle soft skills



Un'opportunità unica per la tua formazione

Un percorso formativo che pone le *soft skills* al centro dell'apprendimento, in quanto abilità cruciali per un migliore esercizio della professione forense, al pari di una solida competenza giuridica.

La comunicazione efficace, l'ascolto attivo, l'empatia, la capacità di gestire lo stress e di relazionarsi sono abilità indispensabili per eccellere nell'attività di consulenza ed assistenza ai clienti.

Non perdere l'opportunità di acquisire competenze specialistiche di altissimo livello per far crescere la tua carriera.

Le "soft skills"

Conosciute anche come competenze trasversali o abilità interpersonali, sono costituite dall'insieme di capacità e attitudini personali che consentono di interagire efficacemente con gli altri, comunicare in modo chiaro, gestire le emozioni, risolvere i problemi e adattarsi a nuove situazioni.

Il corso di Alta Formazione

Obiettivi e finalità

Perché partecipare

Comunicazione efficace	<i>impara a esprimerti in modo chiaro e assertivo per negoziare e mediare con successo</i>
Gestione delle emozioni	<i>affronta le sfide in modo efficace, mantenendo la concentrazione in situazioni critiche</i>
Ascolto ed empatia	<i>migliora la tua capacità di comprensione delle esigenze e degli interessi dei tuoi clienti</i>
Teamwork e collaborazione	<i>sviluppa abilità collaborative per lavorare in sinergia con colleghi, esperti e clienti</i>
Pensiero critico e Problem Solving	<i>affina la tua capacità di analisi e ricerca, trovando soluzioni creative e innovative</i>
Adattabilità e flessibilità	<i>impara a pensare fuori dagli schemi, per affrontare situazioni inattese e complesse</i>

Il nostro approccio

Una metodologia interattiva, basata su sessioni seminariali affidate ad eminenti esperti del settore, con anni di esperienza pratica, pronti a condividere le loro conoscenze. Avrai l'opportunità di imparare dalle migliori menti del settore.

Il Corso di Alta Formazione

Struttura e modalità di erogazione

18 workshops

Un percorso “costellato” di esperti

U.N.A.M. propone un percorso formativo del tutto nuovo ed originale, basato su diversi workshops condotti da eminenti personalità del settore

2 convegni

Non perdiamo di vista l'orizzonte

In apertura ed in chiusura della Scuola, U.N.A.M. organizzerà eventi di ampio respiro per contestualizzare le tematiche trattate nei singoli workshops

Oltre 100 ore di lezione

Privilegiamo l'interazione

La maggior parte delle lezioni si svolgerà in presenza, perché crediamo che il rapporto diretto tra partecipanti e relatori sia un innegabile valore aggiunto

La valutazione finale

Premiamo l'impegno dei partecipanti

L'attestato finale, oltre a dar conto della frequenza, testimonierà l'impegno effettivamente profuso dai partecipanti nel migliorare le proprie conoscenze.

Una location comoda e facilmente raggiungibile

Le lezioni in presenza si terranno a **Bologna**, presso la Sala Convegni dell'Ospitalità San Tommaso d'Aquino, in via S. Domenico n. 1

I workshops

Anno 2024

Data	Titolo del workshop	Docente	Orario	Modalità
22/03/24	Presentazione del corso	Comitato esecutivo UNAM	14:30/15:30	In presenza
	I metodi di gestione del conflitto. Definizione e ruolo della mediazione nell'ordinamento. Tavola Rotonda	Prof. M. Bove Prof. S. Dalla Bontà Prof. C. Giovannucci Orlandi Prof. P. Lucarelli Prof. F. P. Luiso Avv. A. Santi Prof. E. Zucconi Galli Fonseca	15:30/19:00	
19/04/24	<i>Effective Advocacy in Settlement: sharing the Mediator Powers</i>	Dwight Golann	10:00/18:30	In presenza
24/05/24	La Mediazione Umoristica: una gestione creativa dei conflitti attraverso la metodologia umoristica	Yoga Patti	10:00/18:30	In presenza
14/06/24	Dinamiche negoziali e <i>bias</i> cognitivi	Luigi Cominelli	10:00/18:30	In presenza
05/07/24	Il giudice emotivo	Rino Rumiati	15:00/18:30	On-line
20/09/24	Gestire la prima impressione e dialogare strategicamente	Stefano Bartoli	10:00/18:30	In presenza
18/10/24	L'uso ipnotico della parola	Alberto Dea	10:00/18:30	In presenza
08/11/24	I.A. e avvocato: nuove tecnologie e nuove sfide	Gianluigi Ciacci	15:00/18:30	On-line
22/11/24	Essere un professionista del conflitto	Gary Friedman	15:00/18:30	On-line
06/12/24	Lavorare con il futuro	Roberto Poli	10:00/17:00	In presenza
	Conclusione del primo anno di corso	Comitato esecutivo UNAM	17:00/19:00	

I workshops

Anno 2025

Data	Titolo del workshop	Docente	Orario	Modalità
07/02/25	Presentazione del corso	Comitato esecutivo UNAM	14:30/15:30	In presenza
	La Convenzione di Singapore e la circolazione dell'accordo di mediazione	Silvana Dalla Bontà Carlo Alberto Calcagno	15:30/18:30	
	La deflazione del contenzioso in UE			
07/03/25	Lo <i>storytelling</i> come strumento di negoziazione effettiva	Massimiliano Fusari	10:00/18:30	In presenza
04/04/25	L'arte ed i principi della persuasione	Leonardo D'Urso	10:00/18:30	In presenza
09/05/25	<i>Public speaking</i> per avvocati	Stefano Cera	10:00/18:30	In presenza
13/06/25	Lawyer and Mediator communication strategies for keeping Clients: from initial Interviews to discussing legal Realities, risk and sound Decision-making	Marjorie Corman Aaron	10:00/18:30	In presenza
04/07/25	Principi della mediazione familiare	Isabella Buzzi	15:00/16:45	On-line
	La tutela dei minori nelle procedure ADR	Federico Ferraris	16:45/18:30	
26/09/25	<i>The Understanding-based approach to Mediation</i>	Gary Friedman	10:00/18:30	In presenza
10/10/25	L'intelligenza emotiva nel lavoro in team	Massimiliano Ghini	15:00/18:30	On-line
14/11/25	Prova e valutazione finale	Comitato esecutivo U.N.A.M.	15:00/18:30	On-line
05/12/25	Evento conclusivo e consegna attestati	Comitato esecutivo U.N.A.M.	10:00/18:30	In presenza

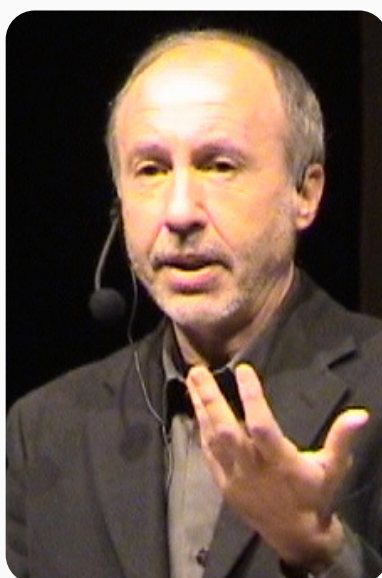
I docenti

In ordine di intervento



Dwight Golann

Uno dei mediatori più più rispettati negli Stati Uniti. Professore alla Suffolk University di Boston e alla University of California a San Francisco. Ha vinto numerosi premi e borse di studio per l'insegnamento. Autore di numerosi libri, tra cui *"Mediating Legal Disputes"* (ABA 2021). Insegna negli Stati Uniti, Europa, Africa, Sud America e Asia.



Yoga Patti

Laureato in Filosofia, Counselor e mediatore familiare, ha perfezionato la propria formazione con J.Littrel (Iowa University), A.Morrone e con M.Sclavi. Ha sviluppato un modello di "Mediazione Umoristica" basato su un approccio non accademico che individua nell'Umorismo lo strumento adatto per gestire le complesse dinamiche conflittuali.



Luigi Cominelli

Professore associato presso l'Università degli Studi di Milano, insegna sociologia e risoluzione alternativa dei conflitti. Già Vice-Presidente dell'ISA *Research Committee in Sociology of Law* e Visiting Fellow presso il P.O.N. della Harvard Law School e presso la Meiji Law School di Tokyo. Avvocato, mediatore, formatore accreditato, presiede il Comitato scientifico della Camera arbitrale e di mediazione dell'Ordine degli ingegneri di Milano.

I docenti

In ordine di intervento



Rino Rumiati

Professore ordinario di Psicologia in quiescenza. Già professore di Psicologia presso le Università di Padova e di Trento, dove ha diretto anche il Dipartimento di Scienze Cognitive. Ha insegnato Psicologia delle decisioni alla Scuola Galileiana dell'Università degli Studi di Padova e Neuroscienze e Diritto alla LUISS "Guido Carli" di Roma.



Stefano Bartoli

Psicologo, trainer internazionale del modello strategico, insegna nei master di alta formazione clinica e manageriale. È direttore operativo del Centro di Terapia Strategica di Arezzo. Opera come consulente e formatore per grandi aziende, oltre che come coach per artisti e atleti professionisti. È autore di numerosi articoli e saggi.



Alberto Dea

Medico-chirurgo, specialista in farmacologia. Ipnoterapeuta, *Supervisor* e *Trainer Counselor*. Professionista in PNL, già allievo di R.Bandler, P.Rebillot, S.Ginger, E.Polster e P.Clarkson. Dirige scuole di Counseling a Trieste, Padova, Pordenone e Vicenza. Direttore della Scuola di Coaching a Pordenone.

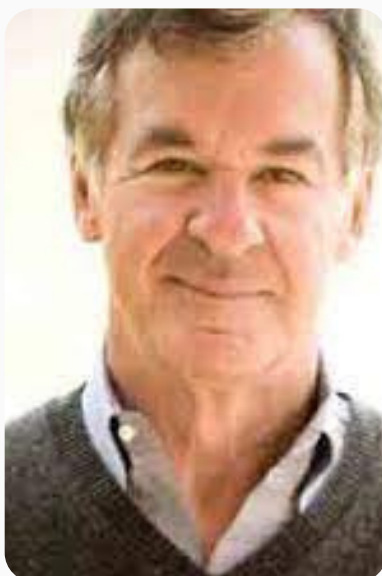
I docenti

In ordine di intervento



Gialuigi Ciacci

Docente di “Macchine Intelligenti e Diritto” e “Diritto Civile della Società Digitale” nel Dipartimento di Giurisprudenza della Università LUISS “Guido Carli”. Dottore di ricerca presso l'Università degli Studi di Roma “La Sapienza” in “Informatica giuridica e Diritto dell'informatica”. Avvocato specializzato in Diritto delle nuove tecnologie.



Gary Friedman

Mediatore tra i più affermati. Fondatore del Center for Mediation in Law, ha insegnato negli USA, in Europa e Israele. Ha tenuto corsi alla Stanford University Law School ed al *Program On Negotiation* della Harvard Law School, oltre che alla W.I.P.O. di Ginevra. Ha pubblicato diversi libri, tra cui *Challenging Conflict: Mediation Through Understanding*, con J.Himmelstein (2008).



Roberto Poli

Professore Ordinario presso il Dipartimento di Sociologia e Ricerca Sociale dell'Università di Trento, dove insegna Previsione Sociale e Filosofia della Scienza. Titolare della Cattedra UNESCO per i “Sistemi Anticipanti”, è Direttore del Master in Previsione Sociale nell'ambito del quale tiene i corsi di Previsione Sociale e Laboratorio di Futuro.

I docenti

In ordine di intervento



Silvana Dalla Bontà

Professoressa Associata di Procedura civile presso la Facoltà di Giurisprudenza dell'Università degli studi di Trento, dove dirige la Clinica di A.D.R. Fondatrice e coordinatrice del Progetto *Conflict Managers of Tomorrow* presso la stessa Università, è co-direttrice della Rivista giuridica "*Giustizia consensuale*" nonché autrice di numerose pubblicazioni in tema di A.D.R.



Carlo Alberto Calcagno

Avvocato e mediatore. Responsabile scientifico dell'Organismo di mediazione presso il Tribunale di Reggio Emilia e di Concordiaetius. Rappresentante per l'Italia del Consiglio Internazionale di Mediazione (CIM-ICM), è counselor e formatore in mediazione, già docente per la Scuola di specializzazione forense dell'Università di Genova. Autore di diversi volumi riguardanti l'ADR.



Massimiliano Fusari

Professore Ordinario presso *H-FARM College*, già Professore Associato presso l'Università di Westminster a Londra. Ha conseguito due dottorati di ricerca, a Venezia ed Exeter, collaborando con agenzie dell'ONU, governi, istituzioni accademiche, imprese private e organizzazioni del Terzo Settore. Fondatore di *The Visual Storytelling Academy*, è autore di diversi articoli e pubblicazioni.

I docenti

In ordine di intervento



Leonardo D'Urso

Mediatore e formatore in tecniche di negoziazione e mediazione con oltre 20 anni di esperienza.

Amministratore unico e cofondatore dell'organismo di mediazione ADR Center. Esperto nei sistemi di ODR (*On-Line Dispute Resolution*) e nella realizzazione di Sistemi di Gestione del Conflitto (CMS) per grandi aziende. E' autore di diverse pubblicazioni nel settore.



Stefano Cera

Formatore specializzato sui temi della comunicazione efficace, del public speaking, del presentation design e della gestione alternativa delle controversie.

Membro dell'Associazione Italiana Formatori, nonché del Consiglio Direttivo nazionale di Connectance, opera anche come coach e mediatore. Speaker radiofonico, è autore di diversi saggi e articoli sui temi di interesse.



Marjorie C. Aaron

Professor of Practice Emerita, presso il College of Law della Cincinnati University. Insegna negoziazione, mediazione, consulenza al cliente e analisi delle decisioni. Ha vinto diversi premi e borse di studio per l'insegnamento. Autrice di *"Client Science: Advice for Lawyers on Counseling Clients through Bad News and Other Legal Realities"* (Oxford 2012) e *"Risk and Rigor: A Lawyer's Guide to Decision Tree Analysis for Assessing Cases and Advising Clients"* (DRI Press 2019).

I docenti

In ordine di intervento



Isabella Buzzi

Pedagogista e dottore di ricerca in Psicologia. Ha fondato il *Forum Européen Formation et Recherche en Médiation Familiale*, con sede a Marsiglia, nonché l'Associazione Italiana Mediatori Familiari - A.I.Me.F. Mediatrice in ambito civile e familiare, socia MEDEFitalia, è supervisore professionale dei mediatori familiari, nonché Counselor, oltre che formatrice in mediazione.



Federico Ferraris

Professore associato in Diritto processuale civile presso l'Università degli Studi di Milano "Bicocca". È stato National Legal Expert per l'Italia nell'ambito del Progetto UE *AMICABILE* sulle migliori pratiche e strumenti per garantire l'esecutività degli accordi di mediazione e sul modello per incorporare la mediazione nei procedimenti di sottrazione dei minori. Autore di numerose pubblicazioni in materia.



Massimiliano Ghini

Professore incaricato di Organizzazione e Gestione delle Risorse Umane presso l'Università di Bologna e Docente di Comportamento Organizzativo presso Bologna Business School, dove svolge anche il ruolo di direttore del percorso *Leadership in Action*. Esperto di intelligenza emotiva, è consulente di direzione e fondatore di *TEAMX - Intelligence for team performance*. Autore di diversi articoli e libri.

Iscrizioni e Crediti

Il Bando e il modulo per l'iscrizione alla Scuola di Alta Formazione è pubblicato sul sito di U.N.A.M., nonché degli Organismi forensi e degli Atenei convenzionati con la Scuola.

Al Corso di Alta Formazione U.N.A.M. possono accedere i professionisti iscritti all'Albo degli Avvocati od al Registro dei Praticanti avvocati, in numero massimo di 50 partecipanti. Nel caso in cui le domande superino la disponibilità dei posti, gli stessi verranno assegnati secondo l'ordine di presentazione della relativa domanda. E' previsto un minimo di 20 iscritti.

Sono previste particolari agevolazioni per coloro che hanno già frequentato la precedente edizione del Corso di Alta Formazione U.N.A.M., nonché per i coloro che faranno pervenire la scheda di iscrizione entro il 31.12.2023.

L'iscrizione al Corso attribuisce al discente, che non ne sia già in possesso, la qualifica di **socio U.N.A.M.** per il biennio solare di durata del Corso stesso.

La partecipazione a ciascun anno di Corso sarà oggetto di riconoscimento di crediti formativi validi ai soli fini dell'aggiornamento continuo obbligatorio degli avvocati, secondo le disposizioni del Regolamento del C.N.F. n. 6/2014. Il Corso non vale ai fini della formazione e aggiornamento dei mediatori.

Frekuensi e attestati

Per il conseguimento dell'attestato finale di partecipazione alla Scuola di Alta Formazione U.N.A.M. è obbligatoria la frequenza ad almeno l'80% del monte ore biennale del Corso.

Durante lo svolgimento del Corso sono previste delle apposite prove, che saranno predisposte e valutate dal corpo docente al fine di verificare il livello di acquisizione delle conoscenze da parte dei discenti.

Al termine del biennio è comunque prevista una valutazione finale rimessa ad una commissione esaminatrice nominata dal Comitato Scientifico. All'esito positivo di tale prova finale seguirà il rilascio dell'attestato comprovante l'avvenuta proficua frequenza dell'intero Corso.

I partecipanti iscritti ad un solo anno di Corso saranno comunque soggetti alle prove intermedie predisposte dai singoli docenti ma non parteciperanno alla valutazione finale. Ad essi verrà rilasciato uno specifico attestato riportante i singoli workshops frequentati nel periodo di riferimento.

Quote di partecipazione

La quota di partecipazione all'intero Corso è di € 2.580,00.

Per le pre-iscrizioni pervenute entro il 31.12.23, la quota di partecipazione all'intero Corso è di € 2.480,00.

E' possibile iscriversi ad un solo anno di Corso, 2024 oppure 2025, versando la quota di partecipazione di € 1.290,00.

Ai praticanti avvocati ed a quanti hanno già partecipato alla Scuola U.N.A.M. nel biennio 2021-22 è riconosciuta una riduzione di € 200,00 delle quote di cui sopra.

Il versamento delle quote dovrà essere effettuato a seguito della richiesta pervenuta da parte della Segreteria, al raggiungimento del numero minimo di iscritti previsto per l'avvio della Scuola.

Per le quote di iscrizione all'intero Corso è previsto il pagamento in due *tranches*.

Scheda di iscrizione

Il/la sottoscritto/a (* campi obbligatori – se compilato a mano, scrivere in modo leggibile)

* Cognome _____ * Nome _____

* nato il _____ * a _____

* residente a _____ * via _____

tel. _____ * e.mail _____

chiede di essere iscritto/a alla Scuola di Alta Formazione UNAM impegnandosi a versare la seguente quota:

- € 2.580,00 per la partecipazione all'intero Corso (2024-2025).
- € 2.480,00 per la partecipazione all'intero Corso in quanto pre-iscritto/a entro il 31.12.23**.
- € 2.380,00 per la partecipazione all'intero Corso (2024-2025), in quanto Praticante avvocato e/o partecipante alla Scuola U.N.A.M. nel biennio 2021-22
- € 2.280,00 per la partecipazione all'intero Corso (2024-2025), in quanto Praticante avvocato e/o partecipante alla Scuola U.N.A.M. nel biennio 2021-22 ed iscritto/a entro il 31.12.23**

- € 1.290,00 per la partecipazione al solo anno di Corso 2024
- € 1.290,00 per la partecipazione al solo anno di Corso 2025
- € 1.090,00 in quanto Praticante avvocato e/o partecipante alla Scuola U.N.A.M. nel biennio 2021-22 per la partecipazione al solo anno di Corso 2024
- € 1.090,00 in quanto Praticante avvocato e/o partecipante alla Scuola U.N.A.M. nel biennio 2021-22 per la partecipazione al solo anno di Corso 2025

(** per determinare la data di pre-iscrizione farà fede la data di invio della presente scheda)

MODALITA' DI VERSAMENTO

La prima tranche della quota biennale, così come l'intera quota di iscrizione relativa al solo anno 2024, andranno versate entro tre giorni lavorativi dalla richiesta pervenuta dalla Segreteria (approssimativamente a febbraio 2024) e comunque prima dell'inizio del primo anno di Corso (22 marzo 2024). La seconda tranche della quota biennale, così come l'intera quota relativa al solo anno 2025, andranno, invece, versate entro il 31.12.2024.

Luogo e data _____

Firma _____

La presente scheda, una volta compilata e sottoscritta va inoltrata, assieme alle condizioni generali di contratto ed alla informativa sulla privacy (vedi pag. seguente), nonché ad una fotocopia di un documento di identità, all'indirizzo email: scuola@unam.it

Condizioni generali & Privacy

CONDIZIONI GENERALI:

1. Le presenti Condizioni Generali hanno ad oggetto l'erogazione dell'attività formativa di U.N.A.M. inerente la Scuola di Alta Formazione per il biennio 2024-2025, il cui Regolamento il partecipante dichiara di avere letto ed accettato. - **2.** La scuola di Alta Formazione U.N.A.M. e/o i suoi docenti hanno la legittima disponibilità di ogni diritto di proprietà intellettuale sui contenuti formativi erogati. È fatto espresso divieto ad ogni partecipante di riprodurre, permanentemente o temporaneamente, totalmente o parzialmente, i contenuti dei singoli eventi formativi e/o delle lezioni erogate, con qualsiasi mezzo o in qualsiasi forma od usare, riprodurre, estrarre, modificare autonomamente parti dei suddetti contenuti. - **3.** Con l'iscrizione e l'accettazione delle presenti Condizioni Generali i partecipanti si obbligano a corrispondere la quota di partecipazione secondo le modalità di pagamento indicate nella scheda di pre-iscrizione e/o iscrizione messa a disposizione da U.N.A.M. In caso di ritardo nei pagamenti, il partecipante è tenuto a corrispondere sugli importi dovuti gli interessi moratori ai sensi di legge e a rifondere le eventuali spese sostenute da U.N.A.M. per il recupero del credito. In ogni caso, l'iscrizione sarà perfezionata solo al momento del pagamento integrale della relativa quota. - **4.** Per esigenze organizzative e/o dei docenti, U.N.A.M. si riserva il diritto di apportare modifiche agli orari, al corpo docente od al programma, fermo restando il rispetto della durata complessiva minima del corso (100 ore biennali). In particolare, a proprio insindacabile giudizio, oltre che per cause di forza maggiore, U.N.A.M. si riserva la facoltà di variare sede, date, durata, relatori di tutte o di singole unità formative, oltre che le modalità di erogazione di tutte o di singole unità formative (a mero titolo esemplificativo, sostituendo la modalità "in aula" con la modalità "on-line"). U.N.A.M. si riserva altresì la facoltà di annullare le iniziative a calendario qualora non si raggiungesse il numero minimo previsto dei partecipanti. Le quote eventualmente versate, verranno restituite o potranno essere utilizzate per partecipare ad altre iniziative. - **5.** In caso di recesso comunicato dal corsista via mail all'indirizzo info@unam.it a meno di 10 giorni lavorativi dalla data di inizio della Scuola di Alta Formazione, non è previsto alcun rimborso della quota versata. - **6.** L'attestato di partecipazione verrà rilasciato al termine di ciascun anno di corso, secondo le disposizioni del Regolamento C.N.F. n. 6/2014. - **7.** Ogni partecipante dovrà essere munito di hardware e software adeguato per i collegamenti audio/video, nonché di stabile connessione internet; le credenziali per l'accesso alle lezioni online verranno comunicate all'indirizzo email indicato dal partecipante. - **8.** U.N.A.M. declina qualsiasi responsabilità per danni, di qualsiasi genere, che il partecipante possa subire a causa della partecipazione o della mancata partecipazione all'intero programma formativo e/o ad un singolo evento formativo che dipendano da ritardi, sospensioni, interruzioni, difetti e/o malfunzionamenti dei collegamenti, totali e/o parziali, temporanei e/o definitivi, derivanti da qualsiasi causa a U.N.A.M. non imputabile, compresi in via meramente esemplificativa: **a)** malfunzionamenti di internet causati da non corretto aggiornamento e/o funzionamento del software, oppure da guasti e/o malfunzionamenti delle apparecchiature o sistemi del partecipante o a lui in uso; **b)** sospensione e/o interruzione del servizio di collegamento internet da parte del gestore; **c)** guasti alla rete e/o ai server dovuti a casi fortuiti o forza maggiore. - **9.** Fermo quanto sopra, resta inteso che, fatti salvi i limiti inderogabili di legge per i casi di dolo e colpa grave, la responsabilità di U.N.A.M. è limitata nel massimo al corrispettivo effettivamente versato dal partecipante per la frequentazione della Scuola. - **10.** Non si applicano al presente contratto le norme del Codice del Consumo (D.lgs 206/2005), in quanto la frequentazione della Scuola di Alta Formazione U.N.A.M. non è estranea alle finalità di esercizio della professione forense, essendo l'attività formativa espressamente dedicata ai legali ed ai professionisti che assistono le parti nelle procedure di mediazione. Qualora taluno dei partecipanti intendesse comunque iscriversi alla Scuola U.N.A.M. in qualità di consumatore, con esclusivo riferimento agli acquisti perfezionati al di fuori dei locali commerciali, lo stesso partecipante presta espressamente il proprio consenso a che la prestazione inizi una volta concluso il contratto. Pertanto, ai sensi e per gli effetti dell'art. 59, lett. o) del Codice del Consumo, il partecipante prende atto e accetta che il diritto di recesso, previsto all'art. 52 del Codice del Consumo e esercitabile entro il termine di 14 giorni dalla data di conclusione del contratto, non potrà essere esercitato dopo la conclusione dello stesso. - **11.** Ogni controversia derivante e/o connessa al presente contratto verrà gestita attraverso un previo tentativo di mediazione ex D.Lgs. 28/2010 avanti un Organismo avente sede a Roma; in caso di esito negativo del tentativo di mediazione, per qualsiasi controversia derivante o relativa al presente Contratto è competente, in via esclusiva, il Foro di Roma. - **12.** Ogni comunicazione tra le parti dovrà essere inviata a U.N.A.M., Via Nazario Sauro, 16, 00195 Roma, ovvero all'indirizzo di posta scuola@unam.it, e quanto al partecipante, ai riferimenti indicati con la domanda di iscrizione.

INFORMATIVA PRIVACY:

1. I dati personali dei partecipanti saranno registrati su database elettronici di proprietà di U.N.A.M., in qualità di Titolare del trattamento dei suddetti dati, nonché conservati sui server nella disponibilità di U.N.A.M., nel rispetto della normativa vigente e delle prescrizioni del Garante in materia della protezione dei dati personali. UNAM avrà la facoltà di comunicare i dati dei partecipanti a soggetti terzi, che nominerà responsabili esterni del trattamento, per finalità amministrative e contabili e per la migliore esecuzione degli obblighi contrattuali. UNAM raccoglierà e utilizzerà i dati che La riguardano per le finalità espresse nell'informativa Privacy, rilasciata ai sensi e per gli effetti dell'art. 13 del Regolamento Europeo n. 679/2016. - **2.** Titolare del trattamento è l'associazione U.N.A.M., con sede a Via Nazario Sauro, 16 - 00195 Roma, P.I. 14853111004 - C.F. 97806930588, scuola@unam.it. - **3.** I dati forniti sono necessari per lo svolgimento degli eventi formativi in oggetto e per finalità di marketing nonché per gli adempimenti previsti dalla legge - **4.** Ai sensi dell'art. 5 GDPR, i dati personali saranno conservati per il periodo di tempo necessario per il conseguimento delle finalità per le quali sono raccolti e trattati. - **6.** In ogni momento, l'interessato potrà esercitare il diritto di: a) chiedere la conferma dell'esistenza di propri dati personali; b) ottenere le indicazioni circa le finalità del trattamento, le categorie dei dati, i destinatari a cui sono stati o saranno comunicati e, quando possibile, il periodo di conservazione; c) ottenere la rettifica, la cancellazione o la limitazione del trattamento dei dati; d) opporsi al loro trattamento o profilazione; e) revocare il consenso in qualsiasi momento senza pregiudicare la liceità del trattamento effettuato in base al consenso prestato prima della revoca; f) proporre reclamo a un'autorità di controllo. - **7.** L'interessato dichiara di essere stato adeguatamente informato in ordine al trattamento dei propri dati e attesta il proprio consenso affinché U.N.A.M. proceda al loro trattamento. - **8.** L'interessato è comunque tenuto a consultare l'informativa privacy completa sul sito www.unam.it.

Luogo e data _____

Firma _____

Ai sensi e per gli effetti dell'art.1341 c.c. si dichiarano lette e approvate le condizioni di cui ai nn.2 (proprietà intellettuale sui contenuti dei singoli eventi formativi e/o delle lezioni erogate e divieto di riproduzione e diffusione), 3 (interessi moratori), 4 (modifiche e variazioni), 5 (recesso), 8 (esclusione responsabilità), 9 (limitazione responsabilità), 10 (esclusione Cod. Consumo), 11 (mediazione e foro competente)

Luogo e data _____

Firma _____



Scuola di Alta Formazione

Biennio 2024-2025



Contatti

U.N.A.M. - Via Nazario Sauro, 16 – 00195 Roma
Tel.: +39 350 903 59 33 (attivo martedì 08:00-11:00 e giovedì 10:00-13:00)
Email: scuola@unam.it